

大木健太郎 ータセンター事業第2営業部係長 ネットは、 するアイ

・ ク 2

「名刺バンク2」を入り口として、

スを展開



石神哲

上席執行役員 上で様々 ドサービ なクラウ センター データ

新たな名刺管理サービス提供 ドアノックツールとして期待

9600・プライム

用が一定という点も特徴だ。 るだけで、 機能や、累積上限登録枚数を決め クまでで完了するシンプルな操作 コロナウィルスの影響で、 名刺の検索などが、 何人利用しても月額費 ツークリッ ウェ

く方針。 た機能の改善や、 今後もユーザーからの要望に応え ブ上での名刺交換が増えており、 「既存の『名刺バンク』もまだ稼 拡充を行ってい

ます」(同氏 働中で利用者も多い。4月あたり から移行していく計画を立ててい に名刺の登録枚数の少ないお客様

を提供している。

なった。 際の既交換者の通知機能により、 同一人物判定(名寄せ)を行った 最新名刺情報へ の更新が容易と の文字読み取り性能が向上。また、 名刺バンク」の改良版。画像から 同サービスは名刺管理システム

> 多岐にわたるサービス展開を狙う。 開発分野を今後の方針のカギとし

サービスなどを開発するアストロ

スケール社に出資するなど、宇宙

待される。また、

宇宙ゴミの除去

他

のサービス提供への横展開も期

思いです」(大木健太郎DC本部デ ータセンター事業部第二営業部係 情報を共有してもらいたいという ですので、 名刺情報は会社の重要な経営資源 直そうということで開発しました。 始から約10年経過し、 一元々の『名刺バンク』の提供開 商談内容なども含めて 新しく作り

> 名刺データ

アイネット 2022年3月期 連結業績予想

売上高 325億円 (前期比8.3%増)

営業利益 23億3000万円 (同8.1%増)

経常利益 23億3000万円 (同2.2%増)

16億円 (同7.0%増) 当期純利益

▶名刺バンク2の仕組み 2 名刺をスキャン Cloud

修正サービスオペレ

47